

Mercator-Leasing auf einen Blick

Investitionen realisieren, Absatz fördern.
Individuelle Finanzierungslösungen für den Mittelstand.



Bildquelle: iStockphoto

Schneller zur Kaufentscheidung.

Mit Finanzlösungen zur Absatzfinanzierung.

Sie sind Händler oder Hersteller und möchten Ihren Absatz durch innovative und branchenspezifische Gesamtkonzepte steigern? Bieten Sie Ihren Kunden, neben Leasing und Mietkauf, ein Mietkomplettpaket aus Investitionsobjekt, Finanzierung und Services aus einer Hand.

Sie haben ein hervorragendes Produkt. Wir die passende Finanzlösung! Wie das funktioniert?

Bieten Sie Ihren Kunden die Vorzüge innovativer Finanzierungslösungen in Form von Leasing, Miete oder Mietkauf direkt mit an, denn damit sind Sie in der Lage, Ihren Kunden, neben klassischen Produkten zur Absatzfinanzierung und Absatzförderung auch innovative und umfassende Branchenlösungen sowie Gesamtkonzepte an die Hand zu geben.

- ▶▶ Sie erhalten Verträge, die auf Ihre und die Bedürfnisse Ihrer Kunden abgestimmt sind, bei Bedarf auch gerne mit Ihrem eigenen Logo.
- ▶▶ Im Beratungsgespräch bieten Sie eine Finanzierung über Leasing, Miete oder Mietkauf an und bestimmen, gemeinsam mit Ihrem Kunden, individuelle Parameter hinsichtlich der Laufzeit, Restwert, Ratenhöhe und Mengen.
- ▶▶ Von der Bonitätsanfrage über die Vertragsverwaltung bis hin zur Portfolioübersicht steht Ihnen unser MLF Partner Portal vollumfänglich zur Verfügung.
- ▶▶ Mercator-Leasing begleicht die Rechnung und zieht in der Regel die Miet- oder Leasing-Raten direkt beim Kunden ein.
- ▶▶ Enthält die beim Kunden eingezogene Rate von Ihnen erbrachte produktbegleitende Dienstleistungen wie z. B. die Wartung, werden Ihnen diese monatlich gutgeschrieben.

Vorteile der Absatzfinanzierung.

Für Sie als Fachhändler oder Hersteller.

Welche Vorteile bietet Absatzfinanzierung für Sie als Fachhändler oder Hersteller?

✓ Attraktives Verkaufsargument

Im Gegensatz zu einer Gesamtsumme beim Kauf, erleichtern **überschaubare Raten** – heruntergebrochen auf die Kosten pro Tag, Monat oder auf eine andere Abrechnungseinheit – die Entscheidung des Kunden für Ihr Produkt.

✓ Schneller Geldeingang

Als Leasinggeber bzw. Vermieter begleichen wir die Kosten für die Investition des Kunden. Sie erhalten innerhalb kurzer Zeit den Rechnungsbetrag über die Investitionskosten auf Ihr Konto und sind damit unabhängig von der Zahlungsmoral Ihrer Kunden. Gleichzeitig trägt Mercator-Leasing das **Bonitätsrisiko des Kunden**.

✓ Rundum-Sorglos-Paket

Die Mietrate enthält auf Wunsch, neben dem reinen Finanzierungsanteil für das Produkt, auch die begleitenden Service- und Wartungsleistungen. Damit erweitern Sie Ihr Produktportfolio um eine Dienstleistung und können das **Komplettpaket aus Produkt und der optimalen Finanzierungsform aus einer Hand** anbieten.

✓ Zentraler Ansprechpartner

Sie sind erster Ansprechpartner des Kunden und koordinieren sowohl die Beschaffung als auch die Dienstleistungen rund um das Produkt. Damit **begleiten Sie ihn langfristig** und schaffen eine **stabile Kundenbindung**. Sie erzielen **Potenzial für qualifizierte Optimierungsgespräche und Folgegeschäft**.

MLF Partner Portal.

Die Onlinelösung von Mercator-Leasing.

Für eine schnelle, sichere und unkomplizierte Abwicklung der B2B-Geschäfte sorgt das MLF Partner Portal, die Onlinelösung von Mercator-Leasing.

Dieses Onlinetool beinhaltet ein umfassendes Rechtemanagement und integriert alle wichtigen Funktionen für einen erfolgreichen Geschäftsabschluss – von der Adressprüfung über die Eingabe der Bonitätsanfrage, das Erstellen von Vertragsdokumenten oder Vertragsalternativen bis hin zur Portfolioübersicht. Dem Händler steht das Portal vollumfänglich für seine Kunden- und Vertragsverwaltung zur Verfügung.

Mit dem MLF Partner Portal können Sie rund um die Uhr, 7 Tage in der Woche, Ihren Kunden – zusätzlich zu Ihrem Produkt- bzw. Dienstleistungsangebot – attraktive Leasing- und Mietmodelle anbieten. Und das immer top-aktuell.

Sie haben noch keine Zugangsdaten?



Dann können Sie sich hier einfach und schnell registrieren.

Unsere Finanzdienstleistung.

Passgenau, individuell und zukunftsorientiert.

Seit fast 30 Jahren begleitet Mercator-Leasing kleine und mittelständische Unternehmen verschiedenster Branchen im B2B-Bereich und entwickelt intelligente, zukunftsweisende Finanzkonzepte. Dabei stehen Sie als Fachhändler oder Hersteller im Fokus unseres Handelns.

Mercator-Leasing ist ein Tochterunternehmen der Privatbanken Fürstlich Castell'sche Bank, Credit Casse AG und dem Bankhaus Max Flessa KG. Beständigkeit, Verantwortungsbewusstsein und Vertrauen sind tragende Säulen dieser Unternehmenskonstellation.

Gerade wenn es um Ihre Finanzangelegenheiten geht, ist ein persönliches Gespräch unersetzbar.

Wir betreuen und unterstützen Sie während des gesamten Verkaufsprozesses mit ganzheitlichen Vertragslösungen, bei der Konzeption, Beratung und Umsetzung von Kundenanforderungen hinsichtlich der Vertragsinhalte, bei der Kalkulation, beim Angebot und der Vertragserstellung, bei der Ausarbeitung von Individualvertragslösungen für größere Projekte und Ausschreibungen sowie bei der Finanzierung des Aufwands von Pre-Sales-Aktivitäten und des operativen Verkaufs.

Dürfen wir Sie persönlich überzeugen?



Scannen Sie den QR-Code.
Hier finden Sie Ihren persönlichen Ansprechpartner ganz
in Ihrer Nähe.

Aus gutem Grund zu Mercator-Leasing.

Für jeden Bedarf die optimale Finanzlösung.



Vertragskonzept

Unserem erstklassigen Leistungs- und Qualitätsanspruch entspricht es, zu jeder Zeit, für jeden Bedarf die richtige Lösung für Leasing, Miete und Mietkauf zu finden.



Flexibilität

Wir passen uns Ihren Bedürfnissen und denen Ihrer Kunden an – auch während der Vertragslaufzeit! Austausch, Zumietung oder Abmietung ist jederzeit problemlos möglich. Am Ende der Laufzeit entscheiden Sie, ob eine Weiternutzung oder die Rückgabe die wirtschaftlichere Lösung für Sie ist.



Team

Unabhängig davon, für welches Finanzkonzept Sie sich entscheiden, wir sind für Sie da. Denn die Zufriedenheit unserer Kunden ist unsere größte Motivation. Gerade wenn es um Finanzangelegenheiten geht, ist die persönliche, professionelle und individuelle Beratung und Betreuung unersetzbar.

Profitieren Sie von einer Kooperation mit Mercator-Leasing und unseren Vertragslösungen, die Ihre Liquidität sichern, Ihre Bilanz entlasten, Ihnen Planungssicherheit bieten, Ihnen den Rücken für das Kerngeschäft freihalten und zu Ihrem Unternehmen passen.